## LEISTUNGS-ZERTIFIKAT

In der bundesweiten Umfrage 'Kopiergeräte-/MFP-, Drucker- und MPS-Anbieter 2014' beurteilten Büro-Fachhändler die Leistungen ihrer wichtigsten Lieferanten nach den Kriterien:

- Softwareangebot im MPS-Umfeld
- Flexible 'offene' Hardware plattformen
- Unterstützung 'fremder' Geräte
- Vertriebskonzept-Training
- Servicemanagement
- Finanzierungskonzept
- Unterstützung beim Endkundenmarketing
- Vertriebs-/Fachhandelspolitik

Im Wettbewerb von elf 'MPS/MIS/MDS-Anbietern' erreichte die Firma

## **TOSHIBA**

## **Neuss**

mit einer Durchschnittsnote von 1,82 den 1. Platz und wird zum

## **FACHHANDELSPARTNER 2014**

erklärt.



Düsseldorf, im März 2014

markt intern

Dipl.-Kffr. Perola Müller (Chefredakteurin Büro-Fachhandel)

RA Lorenz Huck (Redaktionsdirektor)