

LEISTUNGS-ZERTIFIKAT

In der bundesweiten Umfrage '**Kopiergeräte-/MFP-, Drucker- und MPS-Anbieter 2013**' beurteilten Büro-Fachhändler die Leistungen ihrer wichtigsten Lieferanten nach den Kriterien:

- Softwareangebot im MPS-Umfeld
- Flexible 'offene' Hardwareplattformen
- Unterstützung 'fremder' Geräte
- Vertriebskonzept-Training
- Servicemanagement
- Finanzierungskonzept
- Unterstützung beim Endkundenmarketing
- Vertriebs-/Fachhandelspolitik

Im Wettbewerb von elf '**MPS/MIS/MDS-Anbietern**' erreichte die Firma

TOSHIBA

Neuss

mit einer Durchschnittsnote von **1,83** den **1. Platz** und wird zum

FACHHANDELSPARTNER 2013

erklärt.

Düsseldorf, im März 2013



markt intern

Dipl.-Kffr. Perola Müller
(Chefredakteurin Büro-Fachhandel)

Olaf Weber
(Verlagsdirektor Verlagsgruppe 'markt intern')